



GUÍA 2015-2016 PARA VENDER MAYOR VOLUMEN DE TIMBRADO Y HACER CRECER SUS GANANCIAS EXPONENCIALMENTE

Nuestro timbrado, a partir de este mes *ES EL MÁS RÁPIDO DE TODO MÉXICO*, nuestro tiempo de respuesta está en estándares record, nadie es tan rápido, y eso hay que explotarlo.

Y si a eso le sumamos nuestras promociones de **MEJORA DE COTIZACIONES**, también somos los mejores en precio.

Por ello le compartimos esta estrategia para aumentar sus ventas de timbrado y conseguir los ingresos que desea:

• LOS DESARROLLADORES, LOS CLIENTES PRINCIPALES DEL TIMBRADO

Hoy en día quienes compran más timbrado son los desarrolladores de Software, programadores que, sin ser PAC, ofrecen softwares para generar XMLS. Pero todos ellos requieren de un PAC al cual comprarle el timbrado que valide las facturas hechas en su programa, de otra manera, las facturas generadas con este software no tienen validez.

Si usted conoce o consigue contactar a un Programador que venda un programa de Facturación Electrónica, **ofrézcale nuestro timbrado, atacando con la mayor velocidad de respuesta y mejorándole el precio que paga actualmente en un 10%**. Lo único que necesitaríamos para mejorar el precio de inmediato, es su factura de compra más reciente.

La gran ventaja de los desarrolladores es que suelen adquirir paquetes de medianos a grandes, y de forma constante, ya que "revenden" esos timbres utilizando su propio programa.



He aquí un ejemplo del proceso completo para que lo ponga en práctica:

- Juan, un Programador independiente tiene un sistema que genera el XML v3.2
- Usted le ofrece Timbrado ofreciéndole mejorar el precio que está pagando.
- Juan le manda la factura de su compra, y usted la reenvía a direccion@facturarenlinea.com.mx y solicita la mejora de precio.
- Nosotros le mandamos a usted la cotización con el precio mejorado.
- Juan genera la compra y usted gana el 35% de esa compra.
- Nosotros le activamos el paquete a Juan, al RFC principal que él maneje.
- Usted pone a Juan en contacto con nuestros ingenieros para que enlace su programa con nuestra plataforma de timbrado, solicitándolo a tsanchez@facturarenlinea.com.mx ó josio@facturarenlinea.com.mx
- Juan vende su programa a todos sus clientes pero incluyéndoles el número de timbres que quiera repartirles del paquete que nos compró y obtiene ganancias al vender sus programas con timbrado integrado.
- Juan requiere más timbres, por lo tanto ahora le compra a usted un paquete de 30,000 certificaciones. Como ya está conectado, ya no requiere enlaces técnicos extra.
- Usted cobra el 35% que le corresponde de esa recompra.
- **Juan** continúa vendiendo a más clientes y usted recibiendo comisiones por cada paquete que adquiera.

En este ejemplo fue considerado un sólo programador, puede conseguir tantos como usted lo desee, hay muchísimos allá afuera.

Y tal como mencionamos en el comunicado de Timbrado 4.0 si el desarrollador compra un paquete de volumen alto (250,000 timbres) nosotros le entregamos el mejor Panel de Administración en el mercado, para que con él distribuya sus paquetes entre sus clientes y los administre a detalle.

LOS USUARIOS DE ASPEL, UN BUEN NICHOS QUE NOS COMPRA MUCHO

Otra estrategia complementaria para vender más timbrado es aprovechar que somos de los pocos PAC que tienen **enlace directo con ASPEL**. A cualquiera que esté facturando con ASPEL, puede ofrecerle nuestro Timbrado **A UN MEJOR PRECIO** con nuestras estrategias de mejora de cualquier cotización o factura.

En este caso el cliente compra de un paquete de timbrado de nuestra marca y él mismo lo configura en su Programa Aspel y comienza a timbrar inmediatamente



Si usted no está vendiendo timbrado aún, maximice estas estrategias y obtenga mucho más ganancias de las que recibe ahora.

Lic. César Gonzalo
Director General FEL